

sage



Sans modifier vos habitudes de gestion, la nouvelle génération i7 de logiciels et services vous apporte le meilleur de l'innovation :

- **Plus d'intelligence métier**, vous prenez des décisions plus efficaces grâce aux enrichissements fonctionnels et à l'accès à vos indicateurs via Excel®,
- **Plus d'intuition**, vous naviguez dans votre solution de façon simple et conviviale,
- **Plus d'interaction**, vous offrez à vos collaborateurs un accès personnalisé aux informations de gestion.

Vous changez d'ère en douceur !

Sage 100 Prévisions de Réapprovisionnements i7

Optimisez vos achats et vos stocks pour améliorer votre rentabilité

Dans toutes les entreprises, il est impératif d'acheter au meilleur prix, d'être livré dans les délais, tout en évitant les coûts liés à un sur-stockage.

Pour vous aider à acheter au mieux et éviter les dépenses inutiles, Sage met à votre disposition un Module d'optimisation de la chaîne de réapprovisionnements complémentaire à Sage 100 Gestion Commerciale i7.

Points clés

Prenez en compte toutes vos contraintes d'achats grâce à la reprise native des informations de Sage 100 Gestion Commerciale (commandes clients, produits, nomenclatures...), tout en y ajoutant des informations supplémentaires comme les contraintes de livraison, les quantités ou les montants minimums des commandes...

Anticipez les événements externes

comme les pics d'activités (saisonnalité, sorties de produits...), les délais de sécurité... afin de disposer de dates de livraison prévisionnelles les plus réalistes possibles.

Réapprovisionnez au meilleur prix

et en juste à temps à partir des propositions optimales définies par l'application.

Visualisez en un clin d'œil les commandes clients

qui seront honorées et celles qui seront en retard, avec la possibilité de changer de fournisseur ou d'agir en préventif auprès des clients.

Rationalisez vos achats

en regroupant automatiquement par période vos commandes par fournisseur ou article (tous les mois, toutes les semaines...), ou en gérant les urgences.

Analysez les performances

de votre politique d'achats et de stockage, via les outils graphiques, afin de réduire les stocks minimums et le cadencement des commandes.

Atouts

- Un module complémentaire et nativement intégré avec Sage 100 Gestion Commerciale i7
- Des propositions de réapprovisionnements prenant en compte vos contraintes d'achats
- La possibilité de modifier manuellement les suggestions de commandes selon les urgences
- Réduction des erreurs de commandes et du sur-stockage
- Une analyse graphique des performances de vos réapprovisionnements



Une vision précise des commandes à effectuer et livraisons à recevoir

◆ Fonctionnalités

Simple

- Intégration native avec Sage 100 Gestion Commerciale i7 avec récupération des clients, fournisseurs, articles...
- Gestion des nomenclatures multi-niveaux, des regroupements par famille, des quantités par lot...
- Prise en compte des spécificités des fournisseurs : jours de livraison, minimums de commandes, délais moyens, fermetures annuelles...
- Prise en compte des commandes en cours, des stocks mini/maxi, des délais de sécurité (import/export)...

Rapide

- Simulations d'achat sauvegardables avec la saisonnalité, les commandes exceptionnelles, les soldes, les lancements de produits, les commandes cycliques...
- Proposition d'un réapprovisionnement optimum avec la possibilité de modifier les propositions et d'en analyser l'impact (retards...)

Efficace

- Affichage des liens entre les commandes clients/fournisseurs
- Analyse graphique des achats par article : sur-stockage, juste à temps, différentiel de réapprovisionnements...
- Planning des dates des commandes et des livraisons effectuées
- Un impact immédiat sur la rentabilité : réduction des erreurs de livraison, des frais de transport, des stocks immobilisés...

Nom du F	Fournisseur	Référence article	Désignation article	Date de com	Date de liv	Quantité	Libelle unité	Groupe
Bilrot	BILLO	BAAR01	Bague Argent	11/05/2011	12/05/2011	2,00	Piece	
Bilrot	BILLO	BRAAR10	Bracelet anneaux striés	12/05/2011	12/05/2011	9,00	Piece	
Eclat d'or	ECLAT	CMFED1	Fermail cliquet	12/05/2011	12/05/2011	1,00	Piece	
Bilrot	BILLO	COAR001	Collier argent mailles got.	12/05/2011	12/05/2011	6,00	Piece	
Bilrot	BILLO	COAR002	Collier argent maille fanti	12/05/2011	12/05/2011	4,00	Piece	
Eclat d'or	ECLAT	EM050	Emeraude forme poire 26	12/05/2011	12/05/2011	4,00	Piece	
German	GERMA	GRAVURE	Gravure sur Or ciselé	12/05/2011	12/05/2011	20,00	Piece	
Eclat d'or	ECLAT	MOOR001	Montre de ville homme	12/05/2011	12/05/2011	3,00	Piece	
Expressif	EXPRE	TIMBAR	Timbale de baptême en	12/05/2011	12/05/2011	2,00	Piece	
		ZREMSE	Remises, rabais, ristourne	12/05/2011	12/05/2011	1,00		
Eclat d'or	ECLAT	MOOR001	Montre de ville homme	22/06/2011	22/06/2011	1,00	Piece	
	STYPLOR		Stylo plume dorée Sill Va	22/06/2011	22/06/2011	2,00		
	SVFORMAPP		Formation sur appareils	26/07/2011	26/07/2011	2,00		
Bilrot	BILLO	BAOR01	Bague Or et pierres	05/08/2011	05/08/2011	3,00	Piece	
Bilrot	BILLO	BRAAR10	Bracelet anneaux striés	05/08/2011	05/08/2011	18,00	Piece	

Vous visualisez en rouge les commandes clients qui seront livrées en retard et en vert celles qui seront livrées à temps

Fonctions	Sage 100 Gestion Commerciale i7	Sage 100 Prévisions Réapp. i7
Calcul automatique des achats selon les commandes clients	●	●
Prise en compte des minimums de commandes et du colisage	●	●
Gestion des délais théoriques de livraison	●	●
Réapp. selon les stocks minimums	●	●
Simulations de réapprovisionnement (promotions, pics de commandes...)		●
Prise en compte des jours ouvrés, des vacances, des délais de sécurité...		●
Planning des commandes et livraisons		●
Analyse graphique des achats/stocks		●
Analyse interactive des commandes passées et du respect des délais		●
Regroupement des commandes par fournisseur, article ou dépôt		●
Visualisation directe de la commande client lié à l'article		●
Enregistrement des prévisions d'achat		●
Recherches interactives		●

Vos commandes saisonnières, les sorties de produits, les promotions sont prises en compte dans des simulations sauvegardables

◆ Pour plus d'informations

www.sage.fr/pme ou 0825 825 603 (0.15 € TTC/min)

Export : +33 (0)5 56 136 988 (Hors France métropolitaine)